

Mit Begeisterung unbeirrt voran

Es war kurz vor Feierabend und ich blätterte in der IHK-Zeitschrift „Wirtschaft“. Ein Artikel fiel mir besonders auf – *Heimliefer-service für Hunde- und Katzennahrung – Möglichkeit einer selbstständigen Tätigkeit, auch im Nebenberuf – ARAS Tiernahrung*. Nie gehört, dabei habe ich selbst einen Hund, Shiron, ein Gordon Setter.

Ich arbeitete seinerzeit als Ausbilder in einem überbetrieblichen Bildungsinstitut. Doch die damalige Situation wurde immer schwieriger – die geförderten Maßnahmen wurden immer weniger. Fazit – mit meiner Tätigkeit werde ich das Rentenalter nicht erreichen. Öfter schon hatte ich mir Gedanken gemacht, mir nebenberuflich etwas aufzubauen, um am Tag X nicht bei Null anfangen zu müssen. Aber was tun? Bot sich hier mit der ARAS eine Möglichkeit?

Also erstmal Info-Material anfordern. Kurze Zeit danach waren die Unterlagen in meinem Briefkasten. Informationen zum Produkt – ARAS Hunde- und Katzennahrung – artgerecht und gesund, Frischfleischverarbeitung und pflanzliche Erzeugnisse mit allen Nähr- und Aufbaustoffen in naturbelassener Form – ohne Konservierungsstoffe, ohne künstliche Farbstoffe und Zusätze, verschiedene Sortimente, und das alles im Heimliefer-Service bis zur Haustür.

Das klingt gut! Wieso hatte ich davon noch nie etwas gehört? Und eine ganz wichtige Frage, wird denn diese Nahrung meinem Hund überhaupt schmecken? Einstiegsmöglichkeiten gab es verschiedene. Wie sollte ich denn beginnen, als Händler oder Geschäftspartner? Fragen, Fragen, Fragen ... Da blieb nur eines, ein Besprechungstermin mit

Trotz Weltwirtschaftskrise wächst der Bereich der Heimtiernahrung. Hauptsächlich die Anbieter, die mit ihrer Premium-Tiernahrung Maßstäbe für Qualität setzen, expandieren weiter. Sie bieten Interessenten ein überzeugendes Existenzgründungs-Modell an. Deshalb stellte die IHK Leipzig das Unternehmen ARAS in einem Firmen-Porträt vor. Wie dieser Beitrag Gunter Grätz aus Oschatz zu seiner Entscheidung verhalf, sich als ARAS-Frischdienst-Händler mit dem Heimliefer-Service für Tiernahrung selbstständig zu machen, beschreibt er mit seinen eigenen Worten.

Text: Klaus-Werner Duve / Gunter Grätz



Sein Hund war von der ARAS-Tiernahrung sofort überzeugt, auch bei Gunter Grätz schlug die anfängliche Skepsis bald in Begeisterung um

len Tiernahrung überzeugt, doch nach einiger Bedenkzeit schlug meine anfängliche Skepsis in Begeisterung um und ich wurde zum Mitglied des Superteams.

Das ist jetzt fast vier Jahre her und ich kann heute mit Überzeugung sagen: „ARAS ist das Beste, was meinem Hund und mir passieren konnte.“ Für meinen Geschäftsaufbau musste ich Tag für Tag ganz schön kämpfen. Aber inzwischen habe ich mich mit meinem Heimliefer-Service bestens etabliert. Die Anerkennung und das Lob meiner Kunden für die stets pünktliche monatliche Belieferung und die dankbaren Hunde und Katzen, die von mir mit der artgerechten ARAS-Tiernahrung versorgt werden, sind mir Ansporn genug, meinen Weg weiter unbeirrt und mit Freude fortzusetzen. ■

den Verantwortlichen der ARAS musste her.

14 Tagen später saß ich dem zuständigen Gebietsbereichsleiter gegenüber. Meine mich interessierenden Fragen wurden Punkt für Punkt zufrieden stellend beantwortet. „Werde ich deshalb ab sofort Geschäftspartner der ARAS?“ Zum damaligen Zeitpunkt war ich noch lange nicht so weit, denn ich bin von Natur aus schon etwas skeptisch!

Da ging es bei meinem Hund viel schneller. Er war sofort von der tol-

INFO

ARAS-Tiernahrung sucht auch weiterhin Existenzgründer:

Tel.: +49 (0911) 5 88 85-15, www.aras.de