

20 Jahre meines Lebens habe ich dem Vertrieb der ARAS-Produkte gewidmet. Ich bin immer noch froh und stolz, Tierbesitzer bei der Wahl der Nahrung für ihre Hunde und Katzen tatkräftig unterstützen zu können, ihnen jederzeit mit Rat und Tat zur Seite zu stehen und sie von der umfassenden Serviceleistung profitieren zu lassen. Es ist nunmehr gut 20 Jahre her, dass ich mich von meinem „Lehrerdasein“ getrennt habe, um mich intensiv um die Transportfirma meines Mannes zu kümmern. Die berufliche Veränderung machte mir zwar Spaß, doch bald merkte ich, dass etwas fehlt – nach 2 Jahren fingen die Bürowände an, mich zu erdrücken. Durch puren Zufall fiel mir die Zeitschrift „Geschäftsidee“ in die Hände, in der ich die Anzeige einer Firma fand, die für die neuen Bundesländer einen Heimliefer-Service für Tiernahrung anbot. Auf dieses Inserat meldete ich mich sofort, da ich eigentlich einen neuen Transportauftrag witterte. Im August des Jahres 1992 erfuhren mein Mann und ich in einem persönlichen Gespräch mit der ARAS-Tiernahrung in Nürnberg, worum es bei diesem Geschäft „ARAS-Heimliefer-Service“ eigentlich geht. Nicht ein Transportauftrag wurde geboten, sondern der direkte Kontakt zu Mensch und Tier war gefordert. Und genau dieser Umstand kam mir sehr gut zupass, fand ich doch dabei wieder den mir fehlenden Umgang mit Menschen, und dass der mit Tieren noch dazukommen sollte, war für mich okay.

Kontakt zu Mensch und Tier macht Freude

Also startete ich schnellstmöglich, begann kostenlose Nahrungsproben an Hundebesitzer zu verteilen, obwohl ich zu diesem Zeitpunkt noch nicht wirklich verstanden hatte, warum sich jemand so viel Gedanken um die Ernährung von Hunden machte. Nachdem ich



Der Kontakt zu Mensch und Tier machte Marion Mehnert sehr viel Spaß

Hobby wurde zur Berufung

Die Rubrik „Jobbörse“ ist in unserem Magazin inzwischen zu einer ständigen Einrichtung geworden. In dieser Ausgabe stellt Marion Mehnert aus Chemnitz ihre Existenzgründung und die Entwicklung ihres Geschäftes „ARAS Heimliefer-Service für Tiernahrung“ vor.

aber die ersten Interessenten und auch sehr schnell Kunden für die besondere ARAS-Hundenahrung auf Frischfleischbasis, garantiert frei von synthetischen Zusatzstoffen, gewonnen hatte, merkten ich und meine Kunden sehr schnell, wie toll diese Nahrung von

den Vierbeinern angenommen wurde und dass sich nach kurzer Zeit die Tiere positiv veränderten. Diese ersten Erfolge spornten mich an, das „Hobby ARAS“ weiter auszubauen. Sehr bald hatte ich die ersten 20 Kunden zu betreuen und regelmäßig zu beliefern.

Der Kontakt zu Mensch und Tier machte mir sehr viel Spaß und war für mich die willkommene Abwechslung zum Büroalltag.

Und so ist es bis heute geblieben. Monat für Monat meine Kunden zu beliefern, zu sehen, wie gut es Hund und Katze schmeckt, wie

INFO

ARAS-Tiernahrung sucht auch weiterhin Existenzgründer:

Deutschland +49(0911) 5 88 85-15 www.aras.de
 Österreich +43(01) 879 23 78 www.aras.at
 Schweiz +49(0911) 5 88 85-15 www.aras-vertrieb.ch
 Interessierte können sich unverbindlich über die vielfältigen Möglichkeiten informieren.

vital und gesund die Tiere sind und wie zufrieden und glücklich es die jeweiligen Besitzer macht, bereitet mir Freude. In all den Jahren sind aus Kundenbeziehungen auch regelrechte Freundschaften geworden. So helfen mir immer mehr meiner zufriedenen Kunden auch dabei, weitere Hunde- und Katzenbesitzer von den ARAS-Fertigmenüs zu überzeugen.

Konnte ich zu Beginn meiner Tätigkeit immer nur Positives von meinen Kunden hören, so kann ich inzwischen auch aus eigener Erfahrung nur Gutes von dieser Nahrung berichten. Seit 11 Jahren wohnen unser Hauskater „Moritz“ und seit 2 Jahren unsere Norwegerin „Cyntia“ bei uns. Sie erfreuen sich bester Vitalität und Gesundheit, und den Tierarzt kennen sie nur durch regelmäßige Wurmkuren und Vorsorgeimpfungen.

Das Tolle ist die Kundentreue

Kunden wie die Familie Klauß aus Großpösna bei Leipzig, die ich bei einer Messe in dieser Region vor 20 Jahren gewinnen konnte, halten mir bis heute die Treue und sind seitdem von der Qualität der Nahrung und dem Heimlieferservice begeistert. Ich habe nicht gezählt, wie viele Tierbesitzer sie im Laufe der Zeit von

ARAS überzeugen konnten, aber erst am 22. Mai habe ich durch ihre Hilfe wieder einen neuen Kunden gewinnen können.

Ich beliefere Kunden vor allem in Chemnitz und der näheren Umgebung, im Erzgebirgskreis, in Zwickau und in Leipzig. Das Tolle am ARAS-Geschäft ist die Kundentreue. Auch wenn Tiere verstorben sind, melden sich die Kunden, sobald sie sich einen neuen Vierbeiner angeschafft haben, wieder, um die ARAS-Nahrung weiter zu beziehen. Selbst ehemalige Kunden, die sich aus verschiedensten Gründen kein Haustier wieder anschaffen, besuchen meine Stände auf Messen und Festen, um einfach Hallo zu sagen. Ich wage zu bezweifeln, dass es in anderen Vertrieben so viel Verbundenheit und Herzlichkeit gibt. ■

Marion Mehnert mit ihrem Mann bei einer Messe



FOTO: ARAS